



## Agente Profesional MAPFRE (APM)

---

Tu carrera hacia el éxito

## Agente Profesional MAPFRE (APM)

Tu carrera hacia el éxito

- 1** MAPFRE te ofrece ..... 2
- 2** Perfil del candidato ..... 3
- 3** El puesto de trabajo ..... 4
- 4** El plan de carrera ..... 5
  - Más ventajas ..... 6
- 5** ¿Quieres trabajar con nosotros? ..... 7



 **MAPFRE**



1

... La posibilidad de resolver tu futuro profesional mediante la oportunidad de participar y desarrollar una carrera comercial como mediador en la distribución de seguros.

- Plan de Carrera financiado dentro de una marca de reconocido prestigio y LÍDER en el sector asegurador español.
- Formación reglada (inicial y continua) que te permita mantener elevados estándares de profesionalidad y éxito en el ejercicio de tu actividad como Agente Profesional MAPFRE (APM)
- Posibilidad de alcanzar importantes niveles de ingresos al mismo tiempo que diriges tu propio negocio al frente de una oficina MAPFRE.

¿Por qué elegir MAPFRE?

- Porque es el Grupo Asegurador líder del sector asegurador en España.
- Porque los datos financieros y económicos de nuestro Grupo son una garantía actual y futura que dará estabilidad al ejercicio de tu actividad y profesión.
- Por la permanente apuesta de nuestra compañía por el desarrollo del profesional de la venta con perfil altamente cualificado.

MAPFRE te ofrece...

¡Únete al equipo de la **compañía**  
**LÍDER** en España!



# 2



**Perfil del candidato**  
Tu carrera hacia el éxito

Buscamos personas que se consoliden con nosotros en una relación a largo plazo.

La actual Ley de Mediación de Seguros 26/2006 establece una serie de requisitos mínimos que es necesario cumplir para poder acceder a esta profesión:

- Poseer el título de graduado en educación secundaria o equivalente. En caso de haber realizado los estudios fuera de España, se deberá acreditar la correspondiente homologación de haber alcanzado, al menos, dicho nivel.
- Verificar su “honorabilidad” personal. Una vez superado el proceso de selección, deberá firmar el documento que le facilitará MAPFRE a tal efecto.

Si además ...

- Posees un nivel cultural medio-alto y, preferiblemente, vives en la zona del puesto vacante y tienes experiencia comercial.
- Eres una persona dinámica, con buen nivel de relación, facilidad de comunicación, seria y rigurosa.
- Dispones del tiempo necesario para dedicarte de forma exclusiva a esta actividad.
- Tienes carácter emprendedor y vocación de empresario.

¡¡Ésta es tu profesión!!

# 3



## El puesto de trabajo

Distribuir la gama de productos y servicios de MAPFRE

Si cumples todos esos requisitos tienes a tu alcance conseguir...

- Un futuro profesional en un sector en crecimiento y con grandes oportunidades.
- Incorporarte a una profesión regulada y especializada.
- Un Plan de Carrera financiado mediante ayudas económicas iniciales durante 4 años.
- La posibilidad de alcanzar importantes y atractivos ingresos que se pueden ver complementados con otro tipo de incentivos.
- La posibilidad de prorrogar durante 4 años más las subvenciones económicas estando al cargo ya de tu propia oficina MAPFRE.
- Formación inicial y continua a cargo de MAPFRE e importantes recursos de apoyo hasta que alcances tu “madurez profesional”.

Tu trabajo consiste en distribuir la gama de productos y servicios de MAPFRE.

Para ello te incorporarás a un intenso Programa de Formación y Capacitación Comercial, tanto inicial como continua, en el que se incluyen conocimientos técnicos, comerciales, habilidades personales, etc. que te permitan alcanzar un elevado nivel de profesionalidad para el adecuado ejercicio de tu profesión como mediador exclusivo de seguros de MAPFRE.

**Un futuro sin límite**, donde podrás convertirte en un empresario de la distribución de seguros y productos financieros.



# 4



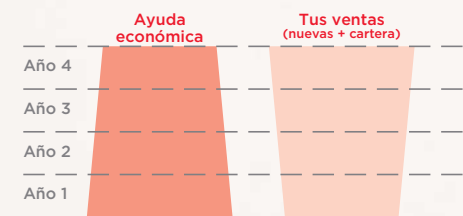
## Programa APM

En MAPFRE hemos creado un Plan de Carrera, al que hemos denominado “Programa APM” (Agente Profesional MAPFRE) en el que, tras tu incorporación al mismo, un equipo de profesionales con amplia experiencia en el sector (Formadores, Directores de Oficina, Técnicos Comerciales, etc.) te ayudarán a alcanzar la meta: hacer de la venta de seguros y productos financieros tu profesión. Este Programa APM tiene una duración establecida de 4 años.

## Pensamos en ti y en cómo ayudarte a conseguirlo

Para ello, a lo largo de los 4 años que dura el Programa APM, hemos establecido una serie de subvenciones económicas mensuales que te garanticen unos primeros ingresos hasta que tu actividad profesional como mediador de seguros te vaya proporcionando, mediante del cobro de comisiones por nueva producción y cartera, unos ingresos suficientes.

Estas ayudas económicas mensuales varían en su importe cada año, siendo más elevadas los dos primeros años, para irse reduciendo durante el tercer y cuarto año del Programa, donde tus ingresos por la actividad de mediación (nueva producción y cartera) ya te permite ir adquiriendo un cierto status económico.



## El plan de carrera

Un completo y profesional plan de carrera a desarrollar en la compañía líder del sector.

Una vez completados los 4 años del Programa APM te ofrecemos la posibilidad de seguir contando con ayudas económicas durante 4 años más, estando ya a cargo de tu propia oficina MAPFRE.



Porque premiamos tu esfuerzo  
y valoramos tus resultados...

- Te ofrecemos la posibilidad de obtener ingresos económicos adicionales por el cumplimiento de los objetivos de venta previstos.
- Proponemos distintos incentivos comerciales a través de **tu participación en Campañas** que te darán la posibilidad de acceder a diversos premios y viajes.
- Tendrás la posibilidad de poder asistir a la prestigiosa **Convención Anual de MAPFRE**, que destaca por sus sugerentes y privilegiados destinos internacionales.



Más ventajas

El programa APM te permite obtener **importantes ingresos y multitud de incentivos** en un grupo líder como MAPFRE.



5

Porque invertimos y creemos en ti,  
buscamos gente comprometida  
con su trabajo y convencida de hacer  
de la mediación de seguros su profesión.

Si estás interesado en formar parte del programa Agente Profesional MAPFRE, no dudes en hacernos llegar tu Curriculum Vitae.

### ¿Cómo hacerlo?

Acércate a visitarnos o contacta con el director/a de esta oficina. Haznos llegar tu curriculum o solícitanos toda la información que necesites.

En la sección "Home" de nuestra web encontrarás los datos de contacto: nombre del director/a, teléfono, dirección, horario...

Puedes hacernos llegar también tu curriculum a través de nuestro correo electrónico:

[agenteprofesional@mapfre.com](mailto:agenteprofesional@mapfre.com)

**¿Quieres trabajar con nosotros?**  
Contamos contigo

**Te esperamos**